

Created on 12/11/2014 10:00:00 AM by freemove.com

MONETIZANDO LA I+D+i: Estrategias y modelos de gestión

El *Business Model Canvas* aplicado a la Propiedad Intelectual

Registro a través de la página web de LES España - Portugal

<http://privado.les-sp.org/inscripcion/15/monetizando-la-i-d-i-estrategias-y-modelos-de-gestin-el-business-model-canvas-aplicado-a-la-propiedad-intelectual>

Organiza:

Colaboran:



Aviso sobre fotografías | LES España-Portugal le informa de que con la asistencia al presente acto, organizado por LES España-Portugal, usted acepta y consiente, sin límite temporal y para todo el territorio español y portugués, que su nombre, voz, imagen o persona sean captados mediante fotografías o vídeo hechos durante la celebración del acto para su posterior reproducción, distribución, comunicación pública o adaptación en las páginas web, perfiles sociales, publicaciones o material promocional o corporativo titularidad de LES España-Portugal con el fin de informar sobre la jornada, sin que ello genere ningún tipo de remuneración, resarcimiento, indemnización o compensación económica a su favor por esta utilización. Usted reconoce que la propiedad de dichas imágenes o contenidos audiovisuales corresponden a LES España-Portugal. Le informamos de que los datos personales que voluntariamente nos facilite para identificarlo vinculando sus datos con la fotografía o vídeo tomados en el marco del acto serán incorporados a un fichero automatizado titularidad de LES España-Portugal de acuerdo con la finalidad prevista. Podrá ejercer en cualquier momento sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición mediante escrito dirigido a la Secretaría de LES España-Portugal a la siguiente dirección: Castellana, 216, 20143 Madrid.



¿Cómo pasar de tener una tecnología a un producto explotable?

¿Cuáles son las claves para diseñar nuevos modelos de negocio?

¿Cómo aplicar el Business Model Canvas a la IP?

Objetivo

Este taller formativo se centrará, desde una clara orientación práctica, en proporcionar los conocimientos necesarios para planificar correctamente la comercialización de tecnologías, contando con las distintas estrategias de *IP* para su protección en un mercado global.

Público

- Directores de I+D+i de medianas y grandes empresas
- Estudiantes de un *MBA* en escuelas de negocio
- Personal de OTRIs

Organizador

LES ESPAÑA-PORTUGAL, asociación autónoma afiliada a LICENSING EXECUTIVES SOCIETY - LES INTERNATIONAL INC., inició su actividad hace más de 40 años con la finalidad de apoyar a quienes busquen nuevos mercados, actividades de negocio, productos, tecnologías y oportunidades comerciales en los ámbitos nacional e internacional por medio de:

- La transferencia de tecnología y licenciamiento de derechos de *IP*.
- La cesión de franquicias y la distribución de productos y servicios.
- La cesión de derechos de propiedad intelectual, *software* y *copyright*.
- La comercialización de marcas.
- La identificación, evaluación, protección y explotación de todos los derechos de propiedad industrial, intelectual, conocimientos, secretos industriales y de cualquier tipo de manifestación que pudiera considerarse relacionada con la tecnología.

Programa

- 10:00 Recepción asistentes
- 10:15 Apertura
José Luis de Miguel - Presidente de LES España-Portugal
- 10:30 Introducción y teoría sobre modelos de negocio
Miquel Àngel Pérez - Marketing Manager de MRI International
- 11:00 **Key Note: Caso práctico**
Carles Puente - Co-founder de Fractus
Aplicación del modelo a la explotación comercial de la I+D+i, consecuencias legales de la *IP*
- 11:45 **Taller práctico de *Business Model Canvas* para comercialización de la *IP***
Ferran Sesplugues - Innovation Manager de MRI International
Se crearán equipos que trabajarán en un caso práctico de diseño del modelo de negocio para explotación de una tecnología. La composición de equipos se diseñara previamente al evento, para asegurar el balance.
Como parte del ejercicio, se prepararán las presentaciones a realizar por cada equipo. Está previsto un descanso para tomar café y *networking*.
- 13:15 Presentaciones y debate
Cada equipo presentará su modelo, abriéndose un debate y turno de ruego y preguntas. Tras ello se elaborarán unas conclusiones.
- 14:00 Cierre
- Precio** Gratuito
- Fecha** 14 de enero de 2016, de 10:00 a 14:00
- Lugar** BBVA Innovation Center | Pza. Santa Bárbara 2, 28004 Madrid

