

III Jornada DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL EN EL SECTOR DE LA ENERGÍA “La travesía desde la gestación de la invención hasta la comercialización de la tecnología”

Por qué debo asistir?

- Esta Jornada está dirigida a los diferentes actores en el proceso de generación y transferencia de tecnología: investigadores en general; gestores de investigación y transferencia (universidades, centros de investigación y tecnológicos, empresas...).
 - Durante la Jornada se realizará una aproximación general al proceso de generación de valor a partir de una investigación, repasando cada una de las etapas críticas involucradas:
 - La invención: qué debe tener presente el investigador y qué se le va a pedir para conseguir una buena protección
 - La estrategia de protección: identificación de la(s) invención(es), redacción de la patente, presentación de las solicitudes de patente
 - La evaluación del interés comercial: aspectos que influyen en el valor de una invención
 - La negociación: la elección y aproximación a los posibles compradores
 - El contrato de transferencia: qué pedir por la licencia o venta de una patente, cláusulas a evitar.
 - Asimismo contaremos con la presencia de D. Rubén Bonet, Presidente y CEO de la empresa Fractus S.A., un caso de éxito de un modelo de negocio basado en el licenciamiento de tecnología.
- Fractus es una empresa pionera en la innovación y desarrollo de tecnología de antenas. Fundada en 1999, patentó la tecnología de la que ahora se benefician la mayoría de los smartphones, dispositivos IoT, wearables y redes de telecomunicaciones. La tecnología permitió por primera vez integrar la antena dentro del dispositivo y, al mismo tiempo, mejorar su eficiencia de forma que pudiera conectarse simultáneamente a varias bandas.
- En la actualidad, más de 1.000 millones de dispositivos usan la tecnología patentada por esta firma, que cuenta con más de 100 patentes concedidas en Europa, USA y Asia. La compañía obtiene sus ingresos por la licencia de sus patentes y tecnología a los principales fabricantes del mundo, como por ejemplo Samsung, Motorola y LG y, por sus colaboraciones con business partners.
- Finalmente, clausurará la Jornada, la Directora General de la Oficina Española de Patentes y Marcas, Dña. Patricia García-Escudero.

LES Spain & Portugal focuses its activity on industrial property as a strategic asset for companies.

Programa

9:30 – 10:00 Apertura:

Miguel Klingenberg. Director Corporativo de Asuntos Legales. REPSOL
Susana Bayón. Subdirectora de Propiedad Industrial e Intelectual. REPSOL. Presidenta de LES España-Portugal
José Luis de Miguel. CSIC. Vice Presidente. LES España-Portugal

10:00 – 11:00 Primera charla:

“La invención: qué debe tener presente el investigador y qué se le va a pedir para obtener una buena protección. Estrategias de protección”
Mathieu de Rooij. Socio de ZBM Patents & Trademarks

11:00 – 11:30 Pausa-Café

11:30 – 12:30 Segunda Charla:

“Evaluación del interés comercial. La negociación y el contrato de transferencia”.
Bernabé Zea. Socio fundador de ZBM Patents & Trademarks. CEO de ZBM Business Connect. Profesor del Centro de patentes de la Universidad de Barcelona

12:30 – 13:30 Tercera charla:

“Presentación de un caso de éxito: FRACTUS”
Rubén Bonet. President and CEO Fractus, S.A.

13:30 – 14:00 Clausura

Patricia García-Escudero. Directora General de la Oficina Española de Patentes y Marcas

14:00 Cóctel

Método de inscripción y de pago

A través de la web de LES España-Portugal (www.les-sp.org), accediendo a la actividad dentro del menú *Agenda de Actividades*. Para que la inscripción se efectúe con éxito, será preciso completar el formulario de inscripción online que aparece dentro de la actividad. Una vez se haya enviado el formulario, se deberá recibir un email automático confirmando la inscripción.

En la entrada de la web también encontrará información sobre el modo de pago.

En caso de incidencias, por favor contacten con la Secretaría de LES España en el email secretaria@les-sp.org o el teléfono 91 582 92 64.

Precio

— Gratuito para miembros de LES, estudiantes y miembros de Red-OTRI

— 60 € para no-miembros de LES

Fecha límite de registro: lunes, 19 de septiembre 2016